

IST DER VERTRIEB IHRE LEIDENSCHAFT?

Werden Sie Teamplayer in der Raiss-Gruppe als

FACHBERATER TIEFBAU (M/W/D) IM INNEN- UND AUSSENDIENST

in unserem dynamisch expandierenden Unternehmen
in der Niederlassung **86470 Thannhausen**.

Ihr Aufgabengebiet:

- Betreuung unserer Tiefbau-Bestandskunden sowie Ausbau des Vertriebsgebietes im Innen- und Außendienst
- Angebotserstellung und Auftragsbearbeitung
- Abwicklung und Warenorganisation der laufenden Aufträge
- Ein- und Verkauf in Ihrem Produktbereich
- Pflege unserer Kunden- und Lieferantenkontakte

Ihr Profil:

- Eine abgeschlossene kaufmännische Ausbildung im Baustoffhandel oder der Baubranche
- Bestehende gute Kontakte zu Kunden und Lieferanten
- Gute Branchen- und Produktkenntnisse im Baustoffsortiment
- Ausgeprägte Kunden- und Vertriebsorientierung
- Eine freundliche und motivierende Persönlichkeit
- Flexibel, belastbar und zielorientiert
- Teamfähig und kontaktfreudig

Ihre Leidenschaft liegt im Kundenkontakt und Vertrieb. Wir erwarten von Ihnen selbstständiges Arbeiten, einen kooperativen Arbeitsstil, Freundlichkeit sowie ein hohes Engagement. Zudem sollten Sie sicher im Umgang mit EDV-Anwendungen, einschließlich der MS Office-Programme, sein. Freuen Sie sich auf interessante, abwechslungsreiche und anspruchsvolle Aufgaben in einem hoch motivierten Team!

Wir bieten:



Interesse?

Dann senden Sie bitte Ihre vollständigen und aussagefähigen Bewerbungsunterlagen mit Angabe Ihres frühestmöglichen Eintrittstermins an david.buechele@raiss-baustoffe.de oder bewerben Sie sich ganz einfach online über unser Bewerbungsformular.

www.raiss-baustoffe.de