



## IST IHRE LEIDENSCHAFT DER VERTRIEB?

Werden Sie Teampartner in der Raiss-Gruppe als

### FACHBERATER GARTEN- UND LANDSCHAFTSBAU (M/W/D) IM INNEN- UND AUSSENDIENST

in unserem dynamisch expandierenden Unternehmen  
in der Niederlassung **86695 Nordendorf**.

#### Ihr Aufgabengebiet:

- Kundenbetreuung- und Ausbau des Bestandskundengeschäftes im Vertriebsgebiet
- Neukundenakquise
- Intensive Pflege unserer Kunden- und Lieferantenkontakte
- Angebotserstellung, Auftragsbearbeitung/-abwicklung
- Ein- und Verkauf in Ihrem Produktbereich

#### Ihr Profil:

- Eine abgeschlossene kaufmännische Ausbildung im Baustoffhandel oder der Baubranche
- Bestehende gute Kontakte zu Kunden und Lieferanten
- Ausgezeichnete Branchen- und Produktkenntnisse im Garten- und Landschaftsbau
- Ausgeprägte Kunden- und Vertriebsorientierung
- Eine freundliche und motivierende Persönlichkeit
- Flexibel, belastbar und zielorientiert
- Teamfähig und kontaktfreudig

Freude am Kundenkontakt und Vertrieb sind Ihre Passion. Selbstständiges Arbeiten, einen kooperativen Arbeitsstil, Freundlichkeit, hohes Engagement und den sicheren Umgang mit der EDV setzen wir voraus. Es warten interessante, abwechslungsreiche und anspruchsvolle Tätigkeiten in einem hoch motivierten Team auf Sie!

#### Wir bieten:



Moderner und  
sicherer Arbeitsplatz



Leistungsgerechte  
Entlohnung



Persönliche  
Entwicklungsmöglichkeiten



Attraktive  
Sozialleistungen



Angenehme  
Arbeitsatmosphäre



Firmen-PKW, auch zur  
privaten Nutzung

#### Interesse?

Dann senden Sie bitte Ihre vollständigen und aussagefähigen Bewerbungsunterlagen mit Angabe Ihres frühestmöglichen Eintrittstermins an [erich.lang@raiss-baustoffe.de](mailto:erich.lang@raiss-baustoffe.de) oder bewerben Sie sich ganz einfach online über unser Bewerbungsformular.

[www.raiss-baustoffe.de](http://www.raiss-baustoffe.de)