



IST IHRE LEIDENSCHAFT DER VERTRIEB?

Werden Sie Teamplayer in der Raiss-Gruppe als

FACHBERATER HOCHBAU (M/W/D)

in unserem dynamisch expandierenden Unternehmen
in der Niederlassung **89293 Kellmünz**.

Ihr Aufgabengebiet:

- Kundenbetreuung- und Ausbau des Bestandskundengeschäftes im Vertriebsgebiet
- Neukundenakquise
- Intensive Pflege unserer Kunden- und Lieferantenkontakte
- Angebotserstellung, Auftragsbearbeitung/-abwicklung
- Ein- und Verkauf in Ihrem Produktbereich

Ihr Profil:

- Eine abgeschlossene kaufmännische Ausbildung im Baustoffhandel oder der Baubranche
- Bestehende gute Kontakte zu Kunden und Lieferanten
- Gute Branchen- und Produktkenntnisse im Baustoffsortiment
- Ausgeprägte Kunden- und Vertriebsorientierung
- Eine freundliche und motivierende Persönlichkeit
- Flexibel, belastbar und zielorientiert
- Teamfähig und kontaktfreudig

Freude am Kundenkontakt und Vertrieb sind Ihre Passion. Selbstständiges Arbeiten, einen kooperativen Arbeitsstil, Freundlichkeit, hohes Engagement und den sicheren Umgang mit der EDV setzen wir voraus.
Es warten interessante, abwechslungsreiche und anspruchsvolle Tätigkeiten in einem hoch motivierten Team auf Sie!

Wir bieten:



Moderner und
sicherer Arbeitsplatz



Persönliche
Entwicklungsmöglichkeiten



Leistungsgerechte
Entlohnung



Attraktive Sozialleistungen/
Mitarbeiter-Benefits



Angenehme
Arbeitsatmosphäre

Interesse?

Dann senden Sie bitte Ihre vollständigen und aussagefähigen Bewerbungsunterlagen mit Angabe Ihres frühestmöglichen Eintrittstermins an michael.hornung@raiss-baustoffe.de oder bewerben Sie sich ganz einfach online über unser Bewerbungsformular.

www.raiss-baustoffe.de